



Unser Kunde ist ein Beratungshaus im Umfeld von SAP und KI und seit über zehn Jahren erfolgreich am Markt. Er berät mittelständische Unternehmen aus verschiedenen Branchen und begleitet sie auf dem Weg der Digitalen Transformation. Im Zentrum steht die Mitarbeit in SAP Migrations- und Transformationsprojekten.

Mit derzeit etwa 80 Mitarbeitern ist unser Kunde auf einem starken Wachstumskurs. Wir besetzen zum sofortigen Eintritt die Position

Business Unit Lead SAP S/4 (w/m/d)

Ihre Aufgaben

Als Business Unit Lead verantworten Sie den S/4HANA-Kernberatungsbereich unseres Kunden vollumfänglich. Sie treiben das Wachstum der Unit voran und positionieren das Unternehmen als potenten Partner für S/4HANA-Transformationen.

Sie berichten an die Managing Partner und verbinden unternehmerische Verantwortung für Ergebnis und Wachstum mit fachlicher Präsenz beim Kunden. Dies beinhaltet:

- Führung und Entwicklung eines Teams von 15 bis 20 SAP-Consultants vom Junior- bis zum Senior-Level
- P&L-Verantwortung für Ihre Business Unit mit einem Umsatzziel von 3 bis 5 Mio. EUR im Jahr
- Akquisition und Entwicklung von Schlüsselkunden für S/4HANA-Projekte
- Gestaltung der S/4HANA-Beratungsstrategie und des zugehörigen Leistungsportfolios
- Fachliche Führung strategischer Kundenprojekte als Senior Advisor
- Ausbau der Partnerschaft mit SAP sowie der Zusammenarbeit mit weiteren Systemintegratoren
- Entwicklung neuer Beratungsansätze, insbesondere unter Einbindung von KI
- Mitgestaltung der Unternehmensstrategie in direkter Berichtslinie an die Managing Partner

Ihr Profil

- Sie sind eine erfahrene Führungspersönlichkeit, die fachliche Exzellenz mit unternehmerischem Denken und Handeln verbindet.
- Sie bringen etwa zehn Jahre Erfahrung als Berater und Manager in der SAP-Beratung mit und haben bereits Teams disziplinarisch geführt, aufgebaut und weiterentwickelt.
- Weiterhin zeichnen Sie sich durch fundierte Expertise in S/4HANA-Transformationen aus und haben Projekterfahrung in mehreren SAP-Modulen, wie SD, MM oder FI/CO. Kenntnisse in KI-gestützten Beratungsansätzen sind von Vorteil.
- Darüber hinaus sind Sie vertriebsstark, können Erfolge in der Gewinnung und Entwicklung von Kunden sowie ein belastbares Netzwerk im Markt vorweisen. Dazu gehören idealerweise bestehende Kundenbeziehungen sowohl im Mittelstand als auch im Konzernumfeld.
- Sie treten souverän auf und sind kommunikationsstark, auch auf C-Level.
- Zudem bringen Sie Reisebereitschaft für Kundentermine und Teamführung mit.
- Ein MBA oder eine vergleichbare Zusatzqualifikation sind ein Plus.

Ihr Umfeld

Bei unserem Kunden finden Sie eine freundliche, offene Arbeitsatmosphäre und ein familiäres Umfeld vor. Dazu gehören flache Hierarchien und flexible Arbeitszeitmodelle (inklusive Home-Office-Lösungen) sowie vielfältige Karrierechancen, zudem vielfältige Zusatzleistungen.

Standort: Süddeutschland – Raum Würzburg oder München

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an mail@1a-zukunft.com. Natürlich beantworten wir Ihre Fragen gern vorab telefonisch.

1a Zukunft Personalberatung GmbH | Mitglied im Bundesverband Deutscher Unternehmensberatungen BDU e.V.

Dr. Dagmar Schimansky-Geier, geschäftsführende Gesellschafterin

Florian Hauptvogel, geschäftsführender Gesellschafter

Am Saynschen Hof 6 | 53604 Bad Honnef

Tel 02224 989940 | www.1a-zukunft.com