



Unser Kunde gehört zur Unternehmensgruppe eines Weltmarktführers in der Medizintechnik und ist seit über 20 Jahren erfolgreich am Markt. Er unterstützt mittelständische Unternehmen aus Industrie mit IT-Services und -Lösungen für alle Unternehmensbereiche und begleitet sie auf dem Weg zur Digitalen Transformation. Mit über 600 Mitarbeitern ist er in sechs Ländern vertreten. Als Microsoft- und SAP-Partner liegen seine Geschäftsfelder in IT-Beratung und -Application Services sowie im IT-Projektmanagement.

Wir besetzen zum sofortigen Eintritt die Position

Senior Sales Manager SAP (w/m/d)

Ihre Aufgaben

- Sie platzieren das SAP-Portfolio unseres Kunden (insbesondere S/4HANA und C/4HANA) erfolgreich bei den mittelständischen Unternehmen und begeistern diese mit prägnanten Präsentationen und Workshops.
- Sie identifizieren Auftragspotenziale bei Neukunden aus dem Mittelstand im zugeordneten Vertriebsgebiet. Sie erzielen erfolgreiche Vertragsabschlüsse und entwickeln nachhaltige Geschäftsbeziehung mit den Kunden.
- Darüber hinaus analysieren Sie Vertriebskennzahlen, leiten die notwendigen Maßnahmen daraus ab und setzen diese erfolgreich um.

Ihr Profil

- Sie haben fundierte Erfahrungen und Erfolge im Vertrieb von SAP ERP- und CRM-Lösungen sowie im (IT-)Lösungsvertrieb.
- Weiterhin kennen Sie sich in der diskreten Fertigung, im Maschinenbau und im Bereich Automotive sehr gut aus, kennen die Besonderheiten und sprechen die Sprache der Branche.
- Sie verfügen über ausgezeichnete Deutschkenntnisse und fühlen sich in englischen Vertriebsgesprächen ebenso sicher.
- Zudem sind Sie eine überzeugungsstarke Persönlichkeit mit einem ausgeprägten Kommunikations- und Verhandlungsgeschick, gepaart mit der Fähigkeit zur Priorisierung.
- Ihr Profil wird durch eine überdurchschnittliche Reisebereitschaft, auch international, abgerundet.

Ihr Umfeld

Bei unserem Kunden finden Sie ein spannendes und anspruchsvolles Arbeitsumfeld in einem wachsenden Unternehmen vor. Dieses zeichnet sich durch Transparenz, eine offene Unternehmenskommunikation und ein freundliches Betriebsklima aus, in dem die Menschen auf allen Ebenen respektvoll miteinander umgehen. Auf Ihrem Karriereweg werden Sie durch entsprechende Programme und Qualifizierungsmaßnahmen unterstützt.

Standort: Raum Rhein-Neckar / Homeoffice

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, die wir online unter bewerbung@1a-zukunft.com entgegennehmen. Natürlich beantworten wir auch gerne Ihre Fragen vorab telefonisch.

1a Zukunft | Mitglied im Bundesverband Deutscher Unternehmensberater BDU e.V.
Dr. Dagmar Schimansky-Geier, GF
Am Saynschen Hof 6 | 53604 Bad Honnef
Tel 02224 989940 | www.1a-zukunft.com